

# Vorteile der Mitgliedschaft

## Rabatte (Auswahl)

### **GEMA**

20%iger Rabatt bei Inanspruchnahme aller GEMA-Leistungen. Die Ersparnis an GEMA-Gebühren ist teilweise höher als der Mitgliedsbeitrag für den DEHOGA. Mindestens 77 € Ersparnis im Jahr, bei einfachem Vertrag bis zu ca. 1.400 € im Jahr bei großen Hotels und Discotheken mit bis zu fünf Veranstaltungen pro Monat.

*Ansprechpartner: Hotel- und Gaststätten Marketing GmbH,  
Matthias Dettmann, info@dehoga-mv.de, Tel.: 0381 80 899 390*

### **Teilnahme an der Deutschen Hotelklassifizierung**

Verbandsmitglieder sparen zwischen 150 € und 325 € der Kosten. Die Klassifizierung hat eine Gültigkeit von 3 Jahren. Die Klassifizierungsgesellschaft ist die Hotel- und Gaststätten Marketing GmbH Mecklenburg-Vorpommern (HGM).

*Ansprechpartner: Hotel- und Gaststätten Marketing GmbH,  
Christian Kurzenberg, hokla@dehoga-mv.de, Tel.: 0381 80 899 398*

### **DEHOGA-Broschürendienst**

Der DEHOGA M-V bietet im Internet eine umfangreiche Sammlung nützlicher Formulare, Vordrucke, Broschüren und CDs an. Die Broschüren sind unter Angabe der Mitgliedsnummer unter [www.dehoga-shop.de](http://www.dehoga-shop.de) zu teilweise stark rabattierten Mitgliederbedingungen zu beziehen.

### **Telekommunikation**

Zugang zu den besten Tarifen für das Festnetz durch eine Rahmenvereinbarung mit **TELCAT, Deutsche Telekom GmbH, Vodafone und O2**. Ersparnis bis zu 40 % zu vergleichbaren Tarifen. Weitere Informationen unter [www.dehoga-sparbuch.de](http://www.dehoga-sparbuch.de).

*Ansprechpartner: Hotel- und Gaststätten Marketing GmbH  
Matthias Dettmann, info@dehoga-mv.de, Tel.: 0381 80 899 390*

### **Umwelt / Nachhaltigkeit**

Vergünstigte Teilnahme am bundesweiten „DEHOGA Umweltcheck“, einer für das mittelständische Gastgewerbe konzipierten Umweltzertifizierung in drei Stufen. Mitglieder sparen 200 €. Infos unter [www.dehoga-umweltcheck.de](http://www.dehoga-umweltcheck.de)

*Ansprechpartner: Hotel- und Gaststätten Marketing GmbH  
Matthias Dettmann, info@dehoga-mv.de, Tel.: 0381 80 899 390*

### **Strom- und Gasversorgung**

DEHOGA-Mitglieder erhalten nach Abschluss eines Einzelvertrages auf der Grundlage des DEHOGA MV-Rahmenvertrages mit **EON Energie Deutschland**, eine Rückvergütung von 0,33 Cent pro verbrauchter kWh im Folgejahr zurücküberwiesen. Ein starker Partner mit Ansprechpartner vor Ort.

*Ansprechpartner EON Energie Deutschland:  
Tilo Adler, tilo.adler@eon.com, Tel.: 0173 26 97 191*

Die Schweriner **WEMAG AG** ist ein bundesweit aktiver Strom- und Erdgaslieferant und hat sich das Ziel gesetzt, die Energiewende aktiv mitzugestalten. Als ein in Mecklenburg-Vorpommern verwurzelt, kommunales und markterfahrenes Unternehmen verantwortet die WEMAG zudem den Stromnetzbetrieb in Westmecklenburg und investiert aktiv in die Stromerzeugung aus regenerativen Quellen.

Die Leistungen der WEMAG AG für Sie:

Strom- und Erdgaslieferung zu Sonderkonditionen für das Gastgewerbe, Beratungen zur Energieeffizienz und Energieeinsparung, Kompetenter persönlicher Ansprechpartner vor Ort  
Einfaches und transparentes Vertragswerk, Keine automatischen Vertragsverlängerungen und Kündigungsfristen

Vorteile für Mitglieder bei der WEMAG AG:

Strom und Erdgas zu speziellen Sonderkonditionen für das Gastgewerbe  
Zusätzlicher Rabatt von 0,3 Cent/kWh im Strom und 0,1 Cent/kWh im Erdgas  
VIP-Bonus für Ihre Mitarbeiter für unsere Strom- und Erdgas-Angebote für Privatkunden  
20% Preisnachlass als WEMAG-Kunde auf die Leistungen der Energie-Sparzentrale bzgl. Energieeffizienz und Energieeinsparung

*Ansprechpartner WEMAG:*

*Marc Wittenburg, marc.wittenburg@wemag.com, Tel.: 0385 755 2261*

Flüssiggas von **Rheingas** - die sichere und bezahlbare Energie. Im Gastgewerbe verbraucht man täglich sehr viel Energie, damit sich die Gäste rundum gut versorgt fühlen. Das soll auch in Zukunft so bleiben. Eine gute und wirtschaftliche Alternative in der Energiebeschaffung heißt Rheingas. Der Energieträger überzeugt nicht nur durch seinen sehr hohen Brennwert (50MJ/kg) sondern primär durch die völlige Unabhängigkeit vom Leitungsnetz. Mit Flüssiggas von Rheingas kann man effizient kochen, heizen, kühlen und Warmwasser aufbereiten.

DEHOGA Mitglieder, die auf Flüssiggas von Rheingas umstellen und damit ihre Energieversorgung sichern wollen, zahlen für ihren gemieteten Flüssigtank 12 Monate keine Tankmiete. Darüber hinaus erhalten sie 300,00 Euro netto als Heizungszuschuss.

*Ansprechpartner Rheingas:*

*Thomas Tiedemann, thomas.tiedemann@rheingas.de, Tel.: 038457 3385200*

Kennen Sie schon die **wattline GmbH**? Gas und Strompreise unterliegen täglich großen Preisschwankungen. Oftmals fehlt die Zeit, Energiepreise richtig vergleichen und verhandeln zu können.

Leistungen:

- wattline **Energiepool** – optimiert Ihren Energieeinkauf nachhaltig! IHR VORTEIL: Als Mitglied des DEHOGA MV erhalten Sie exklusiv **20% Rabatt** auf das wattline-Erfolgshonorar!
- wattline **EnergieEffizienzKonzept®** - reduziert Ihren Energieverbrauch.
- wattline **Energie Zusatz-Service** – prüft gesetzliche Rückerstattungs- und Fördermöglichkeiten.

wattline ist angetreten, um Ihre Energiekostenentwicklung und Ihren Energieverbrauch nachhaltig zu verbessern. Bei wattline wird „Energie intelligent optimiert“.

*Kontakt wattline GmbH*

*kooperation@wattline.de, Tel.: 08509 90065661*

Die **Ampere AG** ist mit 43.000 Kunden aus Handwerk, Gewerbe und Industrie der führende Energiedienstleister für Gewerbekunden in Deutschland.

- Gesicherte Versorgung: Ihre Energieversorgung wird durch namhafte und seriöse deutsche Energieversorger garantiert.
- Persönliche Beratung: Energieexperten beraten Sie gern schnell und unkompliziert zu Ihrem individuellen Einsparpotential.
- Sicherer und regelmäßiger Versorgerwechsel: Ampere übernimmt regelmäßig Kündigung und Neuabschluss von Lieferverträgen und stellt sicher, dass Sie stets im besten Tarif sind.
- Günstige Preise: Durch das große, gebündelte Nachfragevolumen der Einkaufsgemeinschaft erhalten auch kleinere Abnehmer Vorteilspreise.
- Null Aufwand: Der Strom- und Gas-Pool organisiert dauerhaft alle Angelegenheiten rundum Ihre Versorgung.

Ziel ist es, die Energiekosten teilnehmender Betriebe zu senken und das Management von dieser Aufgabe zu entlasten. Ampere übernimmt das Energiebezugsmanagement - von der Ausschreibung, über die Verhandlung der Energiepreise bis hin zur Prüfung und Freigabe der Energierechnungen. Für Kunden mit geringeren Verbräuchen bündelt Ampere die Energienachfrage zu großen Gesamtnachfragemengen. Am Markt ergeben sich daraus echte Großabnehmerpreise.

*Kontakt Ampere AG:  
energie@ampere.de, Tel.: 030 28 39 33*

## **Einkauf**

Die **HGK Hotel- und Gastronomie-Kauf eG** ist die vom DEHOGA empfohlene Einkaufsgenossenschaft für die Hotellerie und Gastronomie. Die Idee hinter der starken Gemeinschaft ist einfach erklärt, aber extrem effektiv: Gemeinsam mehr erreichen! Mit 3.500 Mitgliedsbetrieben (HGK und HGK Direkt) und 470 Lieferanten hat sich die HGK im Laufe ihrer über 30-jährigen Erfolgsgeschichte zu der größten deutschen Einkaufsgenossenschaft für das Gastgewerbe im Markt entwickelt. Und gleichzeitig zu einem verlässlichen Partner und Berater der Branche, der mit seinem gewachsenen Leistungsspektrum heute sämtlichen Bedürfnissen und Anforderungen von Hotellerie und Gastronomie gerecht wird.

- Einkaufsvorteile
- Digitale Lösungen
- Interieur-Leistungen
- Marketing & Services

Profitieren Sie von vorzüglichen Preis- und Konditionsvorteilen durch die Bündelung von Einkaufsmengen, jährlichen Bonifikationen, weiteren attraktiven Dienstleistungsangeboten sowie einer perfekten Unterstützung mit effektiven zeitlichen Vorteilen.

*Ansprechpartnerin HGK Hotel- und Gastronomie-Kauf eG:  
Magdalena Bartylla - Assistentin Vertrieb, mba@h-g-k.de, Tel.: 0511 37422-169*

Großhandelspartner (**Handelshof, als Neumitglied einmalig 10% im c&c Markt**) unterstützen den DEHOGA MV als Fördermitglieder und gewähren Verbandsmitgliedern besonderen Service.

*Ansprechpartner: Hotel- und Gaststätten Marketing GmbH  
Matthias Dettmann, info@dehoga-mv.de, Tel.: 0381 80 899 390*

**"Gemeinsam besser"** ist eine Einkaufsgemeinschaft, die im Jahr 2008 entstanden ist. Mehrere Gastronomische Betriebe hatten ihre Einkaufskonditionen offengelegt und durch den partnerschaftlichen Austausch dieser Unternehmen ist es gelungen, eine transparente Einkaufsplattform mit attraktiven Rückvergütungsmöglichkeiten zu schaffen.

- - bessere Einkaufskonditionen
- - höhere Spannen
- - mehr Zeit für Ihr Tagesgeschäft

- - Erfahrungsaustausch zwischen den Mitgliedern
- - Förderung regionaler Produzenten
- - Mitgliedertreffen als Nutzung der sich ergebenden Synergien
- - Projekt Gemeinsam besser Premium

*Ansprechpartner: Gemeinsam besser*

*Sven Meyer, s.meyer@gemeinsam-besser.com, Tel.: 0151/265 494 55*

**MEWA Textil-Service AG & Co. Management OHG** Bequem, praktisch und modern – Arbeitskleidung von MEWA! Das Familienunternehmen MEWA, wurde bereits 1908 in Sachsen mit der Idee des Textil-Services für Putztücher gegründet. Heute bietet die Firma neben den Putztüchern auch Businesskleidung, Blusen- und Hemdenservice an. Wir bringen die sauberen Textilien zu Ihnen, nehmen die Schmutzwäsche direkt mit, waschen, pflegen und halten sie instand, bei Verschleiß ersetzen wir die Textilien und liefern sie wieder frisch und sauber bei Ihnen an. Unsere Marke „MEWA buy4work“ ergänzt unseren Service mit Arbeitsschutzartikeln von bekannten Herstellern.

- 5% Rabatt auf alle in den aktuellen Preislisten genannten Artikeleinzelpreisen
- Jederzeit hygienisch saubere und gepflegte Kleidung
- Individuelles besticken oder bedrucken der Kleidung mit Namen, Logo oder Emblem
- Entlastung Mitarbeiter
- Professionelles Auftreten durch einheitliches Erscheinungsbild

*Ansprechpartner: MEWA Textil-Service AG & Co. Management OHG*

*Horst Hübler, info@mewa.de, Tel.: 0611 760 10*

Die Firma **Beka Schwerin** ist ein Großhandel für frische und tiefgekühlte Lebensmittel. Egal ob Fleisch, Wurst, Gemüse, Beilagen, Backwaren oder Obst für den täglichen Bedarf – Beka beliefert Gastronomen, Hotels, Kantinen sowie Verpfleger für diverse Einrichtungen.

- 1 x jährlich 10 % Rabatt auf den Einkauf

*Kontakt: Beka Schwerin*

*Alexander Kaufmann, info@beka-schwerin.de, Tel.: 0385 611 278*

## Entsorgung / Abfall

Die **ALBA Nord GmbH** ist die norddeutsche Tochter des internationalen Recyclingspezialisten ALBA Group. Ihr Portfolio ist umfassend: angefangen bei der klassischen Abfallentsorgung über die Rücknahme von Verpackungen und Produkten bis hin zur Gewinnung und Vermarktung von Recyclingrohstoffen. Als zertifizierter Entsorgungsfachbetrieb bietet ALBA Nord GmbH professionelle Full-Service-Dienstleistungen rund um die Abfallentsorgung und Recycling in Mecklenburg-Vorpommern.

- Komplett-Entsorgungspakete
- Kostenfreie Beratung zur Optimierung der Entsorgungs- sowie Abfall- und CO<sub>2</sub>-Bilanz
- Eine kostenlose Dokumentation nach GewerbeabfallVO
- persönliche Beratungsleistung

*Kontakt: ALBA Nord GmbH*

*Alexander Steingräber, alexander.steingraeber@alba.info, Tel.: 0172 399 50 66*

## Laboranalytik

Die **EurofinsUmwelt Nord GmbH** unterstützt dabei, dass die rechtlichen Vorgaben in Hotels und im Gastgewerbe zuverlässig erfüllt werden. EurofinsUmwelt liefert bedarfsgerechte Lösungen für Trink-, Badewasser und Luftqualität in Zimmern, Pool- und SPA-Bereichen, sowie Prüfungen der Oberflächenhygiene und Nachweis von Gebäudeschadstoffen.

EurofinsUmwelt ist in Deutschland einer der führenden Dienstleister für chemische und mikrobiologische Umweltuntersuchungen. Mit über 950 Mitarbeitern an 29 Standorten ist der Spezialist für Laboranalytik immer der Nähe seiner Kunden.

- 10% Nachlass auf den aktuellen Leistungskatalog für Trinkwasseranlagen. Dies umfasst Leistungen im Bereich der Trinkwasserverordnung, wie z.B. die jährlich vorgeschriebenen Legionellenuntersuchung, technische Inspektionen oder Gefährdungsanalysen nach VDI 6023 an Trinkwasseranlagen.
- Individuelle Angebote zu den Labordienstleistungen rund um Badewasser, Klimaanlageanlagen, Gastro- und Küchenbereich sowie Asbestuntersuchungen.

*Kontakt: EurofinsUmwelt Nord GmbH*

Björn Fischer, umwelt-schwerin@eurofins.de, Tel.: 0385 572 75 50

### **Digitalisierung / Internet**

Bei **CCS-Consulting** erhält man Internetseiten, Online-Marketing & Datenschutz aus einer Hand. CCS-Consulting ist dabei der Experte für preiswerte Google-Optimierung, Social-Media (Facebook, Instagram, Tiktok), YouTube-Betreuung und Grafikdesign (Logo, Visitenkarten, Flyer, Broschüren, Gutscheine, etc.).

- Gute Platzierungen in Google.
- Buchungsprovisionen einsparen.
- Betten-, Zimmer- sowie Tischauslastungen steigern.
- Gutscheinverkauf über die Webseite.
- Abhol- sowie Lieferservice fachlich und grafisch übersichtlich darstellen.
- Geeignete Fotos erstellen und die Firma richtig in Szene setzen.

Kompetente Betreuung für Social Medien.

*Kontakt und Ansprechpartner: CCS-Consulting*

*Christopher Schaknat, info@schaknat-consulting.de, Tel.: 09122 889 0066*

Über das Tourismus-Netzwerk Mecklenburg-Vorpommern der Schweriner Firma **MANET Marketing GmbH**, können Hoteliers und Gastronomen mit Ihren Leistungen von Übernachtungen, Reiseangeboten bis hin zu Veranstaltungen über das ganze Jahr interessierte Nutzer und potenzielle Gäste erreichen. MANET bietet dafür eine breite Palette, von der Vermarktung bis hin zum Service einer Internet-Agentur mit attraktiven Vertriebskanälen und umfassenden Kontaktwegen vom Gast zum Anbieter. Eine Beratung zu den optimalen Vermarktungswegen und Konditionen erfolgt individuell und persönlich vor Ort in ganz Mecklenburg-Vorpommern. Für die Erstberatung entstehen keine Kosten.

*Ansprechpartner: MANET Marketing GmbH*

*Ute Seelig, mail@manet-marketing.de, Tel.: 0385 589 797 90*

### **DIRS21 – Effektiver Online-Vertrieb im Gastgewerbe**

DIRS21 bietet ein webbasiertes Buchungs- und Channelmanagement-System für Hotellerie, Gastronomie und Tourismusgewerbe. Seit über 25 Jahren unterstützen wir die Branche bei der Digitalisierung und Modernisierung des Online-Vertriebs. Das Produktportfolio umfasst sowohl smarte Buchungslösungen die eigenen Webseiten der Betriebe (DIRS21 Direktbuchung / Internet Booking Engine, kurz IBE), als auch Schnittstellen zu mehr als 30 externen Vertriebskanälen und Portalen über den Channelmanager DIRS21 Channelswitch. Dazu zählen sowohl große Player wie Booking.com, HRS, Expedia, Airbnb, aber auch spezialisierte Portale wie Kurzurlaub.de oder Ferienwohnungsplattformen. Zudem bietet DIRS21 Schnittstellen zu Metasearchern wie Trivago, TripAdvisor und Google Hotel Ads. Alle Lösungen, Zusatzmodule und Widgets können nach individuellem Bedarf flexibel und modular gebucht werden. DIRS21 setzt innovative, visionäre Produkte für Gastgeber um und treibt somit die Digitalisierung der Branche voran. Das Unternehmen ist mit über 5300

Kunden, meist mittelständische und inhabergeführte Hotels aus dem 3-4 Sternebereich, Marktführer in D-A-CH und damit Ihre Nummer 1 im Onlinevertrieb.

- Zentrale Datenpflege: Direkt aus dem webbasiertem System - DIRS21 Cockpit - Buchungen über die eigene Webseite, Kanäle der Tourismusmarketing-Organisationen, Buchungsportale und Metasearchern bedienen.
- Modernes Layout und intuitive Bedienbarkeit für gesteigerte Conversion.
- Kompatibel mit vielen Hotelsoftware-Lösungen (Property-Management-Systemen/PMS).
- DIRS21 Premium Widgets: Zimmerliste, Verfügbarkeitskalender, Pauschalenliste und Cross-Domain-Tracking.
- DIRS21 auch für Yielding als Revenue-Management-System nutzbar.
- Deutschsprachiger Support durch geschulte Mitarbeiter in Leipzig und Wernau – per Online-Ticket, E-Mail oder Telefon.
- PSD2-konforme Buchungsabwicklung in der IBE mit DIRS21 Pay & Secure.

Der Sparvorteil exklusiv für DEHOGA-Mitglieder beinhaltet einen Nachlass von 10% gegenüber den Marktpreisen. Weitere Informationen zu DIRS21 finden Sie unter [www.dirs21.de](http://www.dirs21.de).

*Ansprechpartner: DIRS21 by TourOnline AG*

*Sales Managerin Christine Mayer, [sales@dirs21.de](mailto:sales@dirs21.de), Tel.: 07153 925 070*

### **Datenschutz und IT-Sicherheit**

Die **Great Oak Datenschutz GmbH & Co. KG** u.a. mit Sitz in Rostock ist spezialisiert auf Datenschutz-Dienstleistungen und stellt Ihnen einen betrieblichen Datenschutz-beauftragten zur Erfüllung Ihrer gesetzlichen Pflichten. Außerdem berät das Unternehmen in allen Fragen rund um das Thema technischer und organisatorischer Datenschutz, begleitet bzw. koordiniert datenschutzrelevante Projekte, führt Kontrollen im Rahmen von Auftragsdatenverarbeitungen durch, erstellt die gesetzlich vorgeschriebenen Verfahrensverzeichnisse, schult Ihre Mitarbeiter im Umgang mit personenbezogenen Daten und prüft Ihre technischen Anlagen hinsichtlich ihrer Datenschutzkonformität.

- Kostenlose Datenschutz-Erstberatung für DEHOGA-Mitglieder zu den Themen: Braucht Ihr Unternehmen einen Datenschutzbeauftragten? Ist Ihre Unternehmenswebsite datenschutzkonform? Ist die ggf. vorhandene Videoüberwachung in Ihrem Unternehmen datenschutzkonform? Dürfen Sie neben den Buchungsinformationen weitere Daten über Ihre Gäste speichern? Sowie zu vielen anderen Datenschutz-Fragen, die Ihnen als Unternehmer evtl. auf der Seele brennen.
- Für DEHOGA-Mitglieder grundsätzlich 15 % Rabatt auf alle Beratungssätze der Great Oak Datenschutz GmbH & Co. KG

*Ansprechpartner: Great Oak Datenschutz GmbH & Co. KG*

*Florian Schirm, [info@great-oak.de](mailto:info@great-oak.de), Tel.: 0381 367 681 90*

### **Kreditkarten / Cash-Service / mobile Kartenzahlungslösungen**

**PAYONE GmbH** ist Branchenspezialist für Kartenakzeptanz im Bereich Hotellerie und Gastronomie. Als langjähriger Partner des DEHOGA kennt PAYONE sich bestens mit den Bedürfnissen und Anforderungen der DEHOGA-Mitglieder im Bereich des bargeldlosen Zahlungsverkehrs aus. Als Kunde erhalten Sie Ihr Terminal, die Zahlungsabwicklung mit der klassischen girocard, der Kreditkarte oder dem Smartphone und alle Mehrwert-Services, sowie E-Commerce-Lösungen für Ihre Buchungsplattformen aus einer Hand und das zu DEHOGA-Sonderkonditionen.

- Attraktive Kreditkartenkonditionen für Mastercard und Visa: nur 0,78 %
- Abgesichertes Lastschriftverfahren mit der girocard ab 0,16 %
- Akzeptanz von kontaktlos- und mobilen Payment-Transaktionen

- Moderne Bezahlerterminals für den mobilen oder stationären Einsatz
  - Ergänzende Mehrwert-Services, um Ihre Bezahlprozesse zu optimieren
  - Kundenservice rund um die Uhr an sieben Tagen in der Woche
  - Keine Zusatzkosten. im Preis enthalten sind Netzservice-, Depotwartungs-, Hotline-, Versand- und Konfigurationsgebühren
  - Im Störfall erhalten Sie kostenfrei ein Tauschgerät
  - Übersicht über Ihre Transaktionen und Rechnungen im Online-Kundenportal
- Kontakt: PAYONE GmbH*  
*DEHOGA-Team: dehoga@payone.com, Tel.: 02102 8764681*

Die **payleven Germany GmbH** bietet Ihnen **mobile Kartenzahlungslösungen**, die auf Ihre Bedürfnisse zugeschnitten sind. payleven unterstützt Sie dabei, Ihr Geschäft effizienter zu gestalten und Umsätze zu maximieren. Akzeptieren Sie EC- und Kreditkartenzahlungen in Ihrem Geschäft oder mobil, überführen Sie Ihre Produktpalette in die payleven - Plattform und behalten Sie stets den Überblick über Ihre Verkäufe und die Arbeit Ihrer Angestellten. payleven hilft Ihnen dabei, wertvolle Zeit zu sparen und sich auf Ihre Kunden zu konzentrieren.

- **Mobile Kartenzahlungslösungen** über das sogenannte Chip & PIN – Kartenlesegerät (ideal für Lieferdienste, Biergärten, etc.)
  - Transaktionsgebühren betragen 0,95 % für EC-Karten und 2,75 % für Kreditkarten (VISA/MasterCard/American Express) pro Transaktion
  - Anschaffung des Kartenlesegeräts kostet einmalig 69 €, Sie verzichten hier komplett auf feste Kosten, d.h. es fällt **keine monatliche Grundgebühr** an und es gibt keine Vertragslaufzeit. Sie können sich einfach und schnell online registrieren.
- Ansprechpartner: payleven Germany GmbH*  
*Denis Wanke, denis.wanke@payleven.de, Tel.: 0151 / 62 433 809*

### **Unzer POS GmbH**

Persönlich, direkt, regional: Unzer macht Zahlungen einfach. Unzer ist Ihr Partner für modernes Payment, direkt vor Ort in Ihrer Filiale sowie online in Ihrem Webshop. Mit neuester Technik und jahrelanger Erfahrung, sorgen wir im Hintergrund dafür, dass Zahlungsvorgänge schnell und reibungslos ablaufen. Das gelingt mit maßgeschneiderten Lösungen und einem perfekten Zusammenspiel aus Soft- und Hardware. Wir kennen Ihre Branche und Ihre Region – damit sind wir Ihr verlässlicher Partner für alle Zahlungen in Ihrem Betrieb. Was uns auszeichnet:

- Maßgeschneiderte Angebote für Ihr Unternehmen
- Persönliche Betreuung und Technischen Support rund um die Uhr, direkt vor Ort
- Zuverlässige Technologie und PoS-Terminals, angepasst an Ihren Bedarf
- Transparente Preise

Wir kennen Ihre Branche! Daher bieten wir Ihnen folgende **COVID-19 Polize** an: Während eines erneuten Lockdowns damit einhergehenden Zwangsschließung Ihres Betriebs, verrechnen wir Ihnen **KEINE Mieten oder Servicegebühren** für die Terminals\*!

\* Dieses Angebot gilt nicht für den aktuell bestehenden Lockdown seit 16.12.2020.

Exklusiv für Mitglieder der DEHOGA Mecklenburg-Vorpommern: **GRATIS Installationsgebühren & Konfigurationsgebühren\***

\*Die Installations- und Konfigurationsgebühren um € 108,- sind für Sie als Mitglieder der DEHOGA Mecklenburg-Vorpommern kostenfrei.

*Ansprechpartner: Unzer POS GmbH*

*Vinzent Heitmann, vinzent.heitmann@unzer.com, Tel.: 040 226 607 039*

### **Social Media Management für Hotels**

**TrustYou GmbH** ist die weltweit führende Metasuchmaschine für Hotelbewertungen. Das Analysetool "**ReviewAnalyst Professional**" ermöglicht es, eine komplette Übersicht über

die eigene Online-Reputation zu erhalten. Dabei unterscheidet sich das Tool von herkömmlichen Monitoring-Lösungen mit der einzigartigen Möglichkeit, Social Media und Bewertungen aktiv zu managen. Mitglieder erhalten einen **Rabatt von 15 %** auf den regulären Listenpreis, d.h. eine **Ersparnis von aktuell 223,50 € / Jahr**.

- Sparen Sie Zeit und finden Sie alle im Internet abgegebenen Bewertungen auf einer einzigen Seite zusammengefasst.
- Sprechen Sie die richtigen Gäste an und optimieren Sie Ihr Hotelauftritt basierend auf der ungefilterten Meinung Ihrer Gäste.
- Reagieren Sie zeitnah, wenn über Sie geschrieben wird, und erhalten Sie automatische Benachrichtigungen, wenn Ihr Hotel neu bewertet wird.
- Vergleichen Sie sich mit Ihren Wettbewerbern und werden Sie besser.
- Behalten Sie den Überblick über Ihr Hotelportfolio und (inter)agieren Sie mit Ihren Kunden bei Kritik sowie bei Lob

*Ansprechpartner: TrustYou GmbH*

*Michael Menzel, michael.menzel@trustyou.com, Tel.: 089 548 029 25*

### Hotelsoftware

Der DEHOGA-Partner **HS/3 Hotelsoftware** bietet DEHOGA MV-Mitgliedern eine moderne Software, mit der Sie Ihr Haus komfortabel managen. Die Software unterstützt Sie bei der täglichen Arbeit, von der Reservierung über die Abrechnung bis hin zu Auswertungen und Statistiken. Weit über hundert Schnittstellen zu Telefonanlagen, Restaurantkassen, Schließsystemen, Fibu-Systemen u.v.m. stehen zur Verfügung. Ebenso Schnittstellen zu allen marktrelevanten Channelmanagern. DEHOGA-Mitglieder erhalten **10 % DEHOGA-Rabatt** auf die HS/3-Lizenzen. Zur ersten Einschätzung kann jeder Hotelier HS/3 dreißig Tage kostenlos und völlig unverbindlich testen. Zum Download geht's hier: <http://www.hs3-hotelsoftware.de/editionen/demoversion.html>

**ACHTUNG:** HS/3 bietet Immer wieder Sonderaktionen an– Nachfragen lohnt sich also!!!

Ansprechpartner:

HS3 Hotelsoftware GmbH & Co. KG

Andreas Koß, info@hs3.de, Tel.: 05231 458 200

Die **SoftTec GmbH** entwickelt seit 1986 zahlreiche Software-Produkte und das Angebot der SoftTec GmbH umfasst: Die mehrfach ausgezeichnete hotline Hotelsoftware, caesar data Direktbuchbarkeit und Channelconnect, Easy2Bon Kassensystem, CLEO automatischer Anfrage- und Angebotsmanager, IDeFIX digitaler Meldeschein, VOUCHER Gutschein-Tool, den SoftTec Webservice, speziell und modular zugeschnitten für Hotels, die SoftTec Gäste-App, den digitalen Reisebegleiter und den SoftTec CheckIn-Kiosk.

Die Software der SoftTec GmbH lassen sich mit Schnittstellen und Zusatzmodulen erweitern.

Alles wird an die Vorgaben der Hoteliers, egal ob kleine oder große Hotels, angepasst.

Die Mitglieder des DEHOGA Verbandes erhalten eine **exklusive Support-Betreuung** durch die Neukundenbetreuung sowie **weitere Vergünstigungen auf Anfrage**.

*Ansprechpartner: SoftTec GmbH*

*Oliver Anschütz, vertrieb@softtec.de, Tel.: 08321 674930*

### Marktpositionierung

Teilnahme an den Benchmarking-Produkten der **Fairmas GmbH** zur Bestimmung der Marktposition. Mitglieder erhalten bei Anmeldung 4 Freimonate und generell 15 % Rabatt, d.h. eine Ersparnis von mind. 32 €/Jahr.

*Ansprechpartner: Fairmas GmbH*

*Axel Woile, woile@fairmas.com, Tel.: 030 322 940 542*



## Rund ums Auto

**Mercedes-Benz** Mercedes-Benz gewährt DEHOGA-Mitgliedern auf ausgewählte Mercedes-Benz Modelle bis zu 12,0% Nachlass auf den Listenpreis bei einem Neuwagenkauf. Zusätzlich können attraktive Business- und Flottenpakete angezogen werden (gemäß Verfügbarkeit der jeweiligen Baureihe). Zusätzlich können zu diesen besonderen Konditionen attraktive Leasingangebote bezogen werden. Hierzu oder weitere Informationen kontaktieren Sie gerne Ihren örtlichen Mercedes-Benz Vertriebspartner.

*Ansprechpartner: Daimler AG*

*Thomas Buchmann, thomas.buchmann@daimler.com, Tel.: +49 69 8501 - 4339*

**Mercedes-Benz** gewährt DEHOGA-Mitgliedern auf ausgewählte Mercedes-Benz Transporter Neufahrzeuge (ohne Editionsmodelle) attraktive Sonderkonditionen zwischen 11,0 % und 29,0 % auf den Listenpreis ab Werk. Auch für ausgewählte Editions-/Sondermodelle kann ein Nachlass ab 1,0 % gewährt werden. Für Finanzierungs-/Leasing- und Serviceleasing- Geschäfte über die Mercedes-Benz Bank kommen zusätzliche Vorteile zur Anwendung.

*Ansprechpartner: Daimler AG*

*Thomas Buchmann, thomas.buchmann@daimler.com, Tel.: +49 69 8501 - 4339*

Weitere Angebote zu **KFZ-Marken und Modellen** mit den jeweiligen Sonderkonditionen für DEHOGA Mitglieder unter [www.dehoga-sparbuch.de](http://www.dehoga-sparbuch.de).

## Veranstaltungsplanung / Vermietung von Veranstaltungsräumen

Der **FC Hansa Rostock** ist der Traditionsclub an der Ostsee. Die **Ostseestadion GmbH** vermietet das Stadion. Ob Stadioninnenraum für große Konzerte, die Promenade für Ausstellungen und Messen oder die Logen und der BusinessClub für Feierlichkeiten verschiedenster Art – das Ostseestadion beherbergt eine Vielzahl verschiedener Räumlichkeiten. Denn jeder Anlass braucht seine passende Location.

- DEHOGA-Rabatt bei der Anmietung von Tagungsräumen in Höhe von 20% (für max. 25 Personen)
- DEHOGA-Rabatt bei der Anmietung der Eventlocation „BusinessClub“ in Höhe von 10% (ab 25 bis 400 Personen)

*Kontakt: Ostseestadion GmbH*

*Thomas Schröder, events@ostseestadion-gmbh.de, Tel.: 0381 499 99 54*

## Individuelle Beratungs- und Betreuungsleistungen

### **Beratung durch ein Kompetenz-Team (Recht, Steuern, Finanzierung, Konzepte)**

Komplexe, persönliche Beratung des Anliegens durch das Team. Kostenlose Erstberatung zur Erfassung des Problems. Situationsanalyse und kompetente Empfehlung zum Handlungsbedarf. Folgeaufträge können entgeltlich in Anspruch genommen werden.

*Ansprechpartner: DEHOGA MV*

*Matthias Dettmann, info@dehoga-mv.de, Tel.: 0381 80 899 390*

### **Erstellung von Verkehrsgutachten durch Partner des Verbandes**

Wir vermitteln Ihnen renommierte Sachverständigenbüros des Verbandes zur Erstellung von Marktwertgutachten, Miet-, Pachtwertgutachten für Hotels und Gaststätten.

*Ansprechpartner: Hotel- und Gaststätten Marketing GmbH*

*Matthias Dettmann, info@dehoga-mv.de, Tel.: 0381 80 899 396*

## Rechtsberatung

Kostenlose Erstberatung in allen unternehmensrelevanten Rechtsfragen. Dadurch effektive Kostenersparnis für Mitglieder pro Beratung von ca. 250 €.

*Ansprechpartner: DEHOGA MV*

*Matthias Dettmann, info@dehoga-mv.de, Tel.: 0381 80 899 390*

## Stellungnahmen

Für Unternehmen und Kreditinstitute nach Einreichung der Konzepte. Gewährung eines Rabattes von 50 € für Mitglieder.

*Ansprechpartner: Hotel- und Gaststätten Marketing GmbH*

*Matthias Dettmann, info@dehoga-mv.de, Tel.: 0381 80 899 396*

## Verbandszeitschrift „LOKALanzeiger“

Informationen über Politik, Wirtschaft und die Branche. Aktuelle Hinweise und Tipps zu Aktivitäten des Verbandes, zu Recht, Steuern, Trends und neuen Angeboten unserer Partner. Erfahrungsaustausch mit anderen Branchenbetrieben. Der Preis ist im Mitgliedsbeitrag enthalten. Kostenersparnis pro Jahr: 43 €. Bei Anzeigenschaltungen erhalten unsere Mitglieder und Fördermitglieder 15 % Preisnachlass.

*Ansprechpartner: Verlagshaus Teegen GmbH*

*Holger Teegen, lokal-anzeiger@vht.de, Tel.: 04551 14 50*

*Redaktion: DEHOGA MV, info@dehoga-mv.de, Tel.: 0381 80 899 390*

## Marketing

**Unterstützung des Unternehmensmarketings** der Mitgliedsbetriebe durch Präsentation auf Messen, Ausstellungen und Großveranstaltungen in MV und ganz Deutschland zu günstigen Konditionen. Bei Prospektmitnahme: Rabatte für Mitglieder bis zu 25 %.

*Ansprechpartner: Hotel- und Gaststätten Marketing GmbH*

*Matthias Dettmann, info@dehoga-mv.de, Tel.: 0381 80 899 390*

Als Spezialist im Marketing beschäftigt **STEFFEN MEDIA** in den Bereichen Layout, Druck, Buchbinderei, Displaysysteme, Logistik, STEFFEN-Werbung, Webdesign, App-Entwicklung und Verlag ca. 50 fest angestellte Mitarbeiter an 3 Standorten.

- 10% Rabatt auf alle Messeartikel (z.B. Roll Up's, Messewände, Papp-Möbel)
- Sonderkonditionen für Drucksachen nach Absprache

*Kontakt: STEFFEN MEDIA GmbH*

*Sven Steffen, info@steffen-media.de, Tel.: 039601 27 40*

## Nutzung von Netzwerken

Der DEHOGA MV ist Mitglied unterschiedlicher Leistungsnetzwerke in MV und Deutschland. Mitglieder können diese Netzwerke entweder kostenlos oder kostengünstig für ihre eigenen Interessen nutzen.

## Aus- und Weiterbildung

### Kostenloser Erfahrungsaustausch

Der Verband bietet seinen Mitgliedern einen kostenlosen Erfahrungsaustausch bei Wirstammtischen in den Regionen und an anderen Fachberatungen wie dem Branchentag, den Fachgruppenkonferenzen und speziellen Workshops.

*Ansprechpartner: DEHOGA MV*

*Matthias Dettmann, info@dehoga-mv.de, Tel.: 0381 80 899 390*

### **DEHOGA-Qualitätssiegel “TOP-Ausbildungsbetrieb” mit dem Win-Win-Faktor**

Mit der Initiative hat der DEHOGA eine bundesweit einheitliche Zertifizierung für einen hohen Ausbildungsstandard geschaffen – und davon profitieren Bewerber wie Betriebe in Hotellerie und Gastronomie.

Den Bewerbern, die sich für einen der vielseitigen Ausbildungsberufe in der Hotellerie und Gastronomie interessieren, bietet das neue Webportal [www.topausbildung.de](http://www.topausbildung.de) eine wertvolle Orientierungshilfe bei der Suche nach Betrieben, die sich besonders für die Ausbildungsqualität engagieren.

Den Betrieben, die sich als „TOP-Ausbildungsbetrieb“ zertifizieren lassen, bietet das neue Qualitätssiegel einen deutlichen Wettbewerbsvorteil und hebt sie als attraktive Ausbilder und Arbeitgeber hervor.

*Ansprechpartner: DEHOGA MV*

*Matthias Dettmann, [info@dehoga-mv.de](mailto:info@dehoga-mv.de), Tel.: 0381 80 899 390*

### **Ausbildungskampagne – Gastroburner ... mit dem Food Truck on Tour**

Gastroburner ist die Ausbildungskampagne des DEHOGA MV In Zusammenarbeit mit dem Ministerium für Wirtschaft, Arbeit und Gesundheit Mecklenburg-Vorpommern ist es unser Ziel, mehr junge Menschen für eine Ausbildung im Gastgewerbe unseres Landes zu begeistern.

Im Rahmen eines Förderprojektes besuchen wir bis Ende 2023 die allgemeinbildenden Schulen mit Abgangsklassen und natürlich auch alle relevanten Berufs- und Ausbildungsinformationsbörsen bzw. -messen in Mecklenburg-Vorpommern.

Wir sind dabei mit einem umgebauten Food Truck auf Tour und vermitteln einen lebendigen und realitätsnahen Einblick in die Berufswelt und die Ausbildungsmöglichkeiten im Gastgewerbe dieses Landes. Unser Projektteam macht das Gastgewerbe damit nicht nur auf dem Schulhof erlebbar, sondern gibt auch umfangreiche Informationen zu Karrieremöglichkeiten in der Branche.

*Kontakt: Projekt „Gastroburner - Fang Feuer und Check ein!“*

*Sandra Henske, [sandra.henske@gastroburner.de](mailto:sandra.henske@gastroburner.de), Tel.: 0381 808 993 96*

### **Asia Recruitment Agency GmbH**

Wir helfen Unternehmen den Bedarf an (angehenden) Fachkräften zu decken, in dem wir uns auf die Rekrutierung von qualifiziertem Personal (speziell Auszubildende) aus Vietnam spezialisiert haben. Teilweise hoch qualifizierte Kandidaten mit mehrjähriger Berufserfahrung und Uniabschlüssen. Individueller Rekrutierungsprozess unter Berücksichtigung der Bedarfsvorgaben. Bereits in Vietnam stattfindende Integrationsmaßnahmen. Organisation der Reise an den Zielort mit Onboarding im Unternehmen. Behutsame Integration ins soziale Umfeld am Wohnort in Deutschland und langfristige Betreuung.

- Auswahl/Rekrutierung durch unseren passgenauen Auswahlprozess
- Integration und langfristige Betreuung durch unser Integrationsteam
- Ganzheitlicher Prozess, wir sind für Sie der zuverlässige Ansprechpartner in allen relevanten Belangen, von der Rekrutierung bis zur Integration
- Teilweise hoch qualifizierte Kandidaten mit mehrjähriger Berufserfahrung, die sehr motiviert sind
- Transparenter Rekrutierungsprozess, keine versteckten und laufende Kosten
- 10% Rabatt auf unsere Dienstleistung für alle Mitglieder
- Spezielle Konditionen für Großkunden

*Ansprechpartner: Asia Recruitment Agency GmbH*

Christian Schink, info@ara-vietnam.de, Tel.: 03831 289 18 21

### Digitale Lernplattform

**azubi:web** ist eine Lernplattform aus Website und Smartphone-Applikation. Ähnlich wie populäre Quizspiele beantworten Auszubildende Fragen rund um ihren Beruf. Die Inhalte entsprechen dabei dem Rahmenlehrplan für Gastgewerbliche Ausbildungsberufe. So können sich Auszubildende auf die Praxis im Betrieb vorbereiten. Sparen Sie bei der Bestellung als DEHOGA-Mitgliedsbetrieb 20 % auf den bei Bestellung gültigen Listenpreis.

Ansprechpartner: DEHOGA MV  
info@dehoga-mv.de, Tel.: 0381 80 899 390

### Seminarangebote

**Sparen Sie bei den DEHOGA MV – Seminaren bis zu 50 %.** Aktuelle Seminare finden Sie unter [www.weiterbildung-gastgewerbe-mv.de](http://www.weiterbildung-gastgewerbe-mv.de).

Ansprechpartner: Hotel- und Gaststätten Marketing GmbH  
Matthias Dettmann, info@dehoga-mv.de, Tel.: 0381 80 899 390



Noch mehr Vorteile unter [www.dehoga-sparbuch.de](http://www.dehoga-sparbuch.de)

Zum Login benötigen Sie Ihre

- Mitgliedsnummer (Benutzername)
- PLZ (Passwort)

Sofern Sie diese Daten gerade nicht zur Hand haben, kontaktieren Sie uns gerne in der Landesgeschäftsstelle.

### Kontakt und weitere Informationen:

#### DEHOGA MV

Tel: 0381 80 899 390

Assistenz

Milena Petrosjan

[info@dehoga-mv.de](mailto:info@dehoga-mv.de)

#### Vertriebsleitung

Roma Pischel

Tel.: 0176 14648542

[roma.pischel@dehoga-mv.de](mailto:roma.pischel@dehoga-mv.de)

#### DEHOGA MV

Tel: 0381 80 899 390

Hauptgeschäftsführer

Matthias Dettmann

[matthias.dettmann@dehoga-mv.de](mailto:matthias.dettmann@dehoga-mv.de)

#### Außendienst

Michael Hans

Tel.: 0152 02879952

[michael.hans@dehoga-mv.de](mailto:michael.hans@dehoga-mv.de)

#### Hotel- und Gaststätten Marketing GmbH

Tel: 0381 80 899 396

Geschäftsführer

Matthias Dettmann

[matthias.dettmann@dehoga-mv.de](mailto:matthias.dettmann@dehoga-mv.de)